

# EL ACCESO A LOS MEDICAMENTOS

Emilio de Benito

EL PAÍS

Barcelona, 26 de mayo de 2008

# Dos fechas clave

- 1995. La Organización Mundial de Comercio (OMC) establece los derechos de propiedad intelectual sobre los medicamentos (ADPIC o TRIPS, en inglés).
- 2003. En Doha (Qatar), se acordó una excepción: un país podría emitir una licencia obligatoria -es decir, *saltarse* la patente y fabricar o importar genéricos sin sufrir represalias- si vive una situación de "emergencia sanitaria".

# El *motor* del sida

- El sida puso en primera línea el problema del acceso, sobre todo a partir de 1996, con la aparición de los *cócteles*.
- El problema: un tratamiento de primera línea cuesta 8.000 euros en los países desarrollados.
- Se plantean dos soluciones: rebajas por parte de los laboratorios o saltarse la patente y fabricar genéricos.

# El caso de Suráfrica

- En principio, es un país rico: no puede acogerse a Doha.
- En 2001, las farmacéuticas llevan al Gobierno ante los tribunales. Retiran la demanda ante la presión internacional.
- Pero el Gobierno no hace nada: los activistas llevan a su propio Ejecutivo a los tribunales (2001). En 2002 el Supremo les da la razón.

# El *caso Novartis*

- El 23 de enero de 2007 Novartis denunció la ley de patentes india para proteger la patente de su fármaco Glivec.
- La demanda se basaba en que había patentado el mesilato de imantinib después de India aprobara una ley de patentes.
- Pero, había patentado el imantinib antes de la ley.

# El *caso Novartis* (II)

- Pero Novartis no quería sólo proteger su fármaco (que toma muy poca gente). Iba contra toda la ley.
- La multinacional perdió el juicio. India pudo mantener la fabricación del genérico del Glivec.
- La resolución se basa en la normativa de patentes, no en los TRIPS o cláusula de necesidad.

# Conclusiones

- Los ejemplos de India y Suráfrica (o Brasil, que ha decidido dar antivirales con o sin patente) no son extrapolables: son potencias económicas, no pobres entre los pobres.
- Los países más pobres no tienen capacidad de producción ni de negociación.
- La necesidad de forzar a las multinacionales a abrir la mano se mantiene.
- Y aquí lo dejo para mi compañera...

# ¡MUCHAS GRACIAS!

- Emilio de Benito Cañizares
- [ebenito@elpais.es](mailto:ebenito@elpais.es)
- 91 337 88 70 / 618 805 883